



ISMAN HEDARISMAN

Griya Hasanah kertamukti Jl Soekarno Hatta RT 30/02, no 43
Kel.Kertamukti Kec.cibitung Kab. Bekasi jawabarat
085823464907 | ismanhedarisman1981@gmail.com

Objektif

Tujuan karir saya membangun team yg solid serta meraih kesuksesan di dalam perjalanan karir saya berlandaskan kejujuran

Pengalaman

- **Bank pundi indonesia** 03/2011 - 10/2015
Account Manager
1. Analisa kemampuan konsumen
2. membuat strategi pemasaran
3. melayani informasi tentang perusahaan
4. menjaga hubungan baik dengan konsumen
- **PT.PayPazz teknologi indonesia** 01/2016 - 10/2019
Area Supervisor sales
mengkoordinasi dan memimpin tim agar kuota penjualan serta targetnya tercapai. Maka dibutuhkan komunikasi yang baik. Selain itu, sales supervisor juga memiliki tugas membantu memecahkan masalah yang kerap kali ditemui dalam bidang pemasaran. 19 Des 2022
- **PT Tirta Gracia utama** 02/2020 - 03/2021
Supervisor sales
Membantu manager dalam merencanakan, mengatur, dan menerapkan strategi yang dibuat.
Memastikan bahwa target telah terpenuhi dengan baik.
Mengelola seluruh sistem operasional.
- **PT.Abc Kogen** 04/2021 - 15 Mei 2023
SE- Jabodetabek
membangun strategi dan rencana pemasaran yang komprehensif. menyediakan laporan tentang semua metrik yang relevan sehingga dapat melacak kinerja pemasaran bisnis
Membuat jadwal kunjungan seluruh area Jabodetabek serta kontrol sirkulasi barang yang beredar di lapangan

Pendidikan

- **Universitas Persada Indonesia Y.A.I** 2004
Sarjana
3,11

Keterampilan

- Mampu menyelesaikan permasalahan dengan cara membangun sebuah team yg solid sehingga terjalin komunikasi serta adaptasi yang efektif serta mampu membuat kreatifitas pikiran di lapangan

Referensi

- **Akbar maulana - "PT.tirta Gracia utama"**
Area sales manager
Akbarmaulana@tgu.co.id
081386034445